

CHRISTOPHE HERY

Avvocato al Foro di Parigi

<mailto:chery@altairavocats.com>

Bio

Christophe Héry assiste principalmente le direzioni affari legali di gruppi francesi ed esteri, ovvero le direzioni generali di PMI in transazioni commerciali e controversie attinenti al diritto della distribuzione, al diritto della concorrenza e al diritto della proprietà intellettuale e delle nuove tecnologie (con focus su e-commerce ed il trattamento di dati personali). È iscritto al Foro di Parigi.

Christophe assiste più specificamente imprese attive nei settori farmaceutico, cosmetico, agroalimentare, high-tech e della distribuzione (moda, FMCG, retail). Christophe ha iniziato la sua carriera come general counsel della direzione affari legali del Gruppo Nexans. In seguito, ha continuato ad occuparsi di diritto della distribuzione e della concorrenza in contenziosi e transazioni commerciali, presso vari studi legali d'affari, come socio successivamente di CL&A, di Lmt Avocats e di Brunswick Avocats. A gennaio 2019, Christophe ha co-fondato Altair Avocats.

Christophe ha acquisito una competenza specifica nella gestione di contenziosi internazionali (ordinari e arbitrari) e nella negoziazione di contratti internazionali. Ha conseguito una laurea in diritto commerciale ed internazionale ed un Master di secondo livello di diritto internazionale privato / diritto del commercio internazionale (Université Paris I Panthéon-Sorbonne), dopo esperienze di studio presso l'Académie de La Haye (Paesi Bassi) e l'Università di San Diego (Stati Uniti). Il foro di Parigi gli ha riconosciuto una specializzazione in Diritto internazionale e dell'Unione europea.

È stato Vice-Chair dell'International Contracts Committee dell'American Bar Association - Section of International Law (ABA - SIL) ed è stato membro per diversi anni di AIJA, l'Associazione Internazionale dei Giovani Avvocati, in particolare con il comitato esecutivo e con la Commissione Distribuzione. È membro dell'International Distribution Institute (IDI) e di Legalmondo.

Christophe interviene regolarmente in occasione di conferenze in Francia e all'estero e pubblica articoli su riviste specializzate e su Internet, oltre a curare un blog in distribuzione e concorrenza.

Lingue :

- Inglese
- Francese

Competenze

- Distribuzione e concorrenza
- Nuove tecnologie e dati
- Proprietà intellettuale
- Salute / Farmacia
- Contenzioso commerciale

Deal, Pubblicazioni e Seminari :

Deal

- Assistance (enjeux Distribution et Marque) de **Grand Sud-Ouest Capital (GSO)**, **BNP Paribas Développement et Ouest Croissance**, lors des opérations de financement de **GROUPE BERTRAND RAVACHE**, maison bordelaise de négoce de vins, dans le cadre de la réorganisation de son capital
- Conseil du laboratoire **Atonco** dans le cadre de la négociation d'un accord de licence et de développement mondial avec **Telix Pharmaceuticals Limited** (groupe australien) pour développer un traitement du cancer de la vessie. <https://telixpharma.com/news-media/>
- Conseil d'**Hydrogène de France, HDF**, (**Bordeaux**) lors de la négociation d'un accord global de transfert de technologies avec le la groupe canadien **Ballard Power Systems** (**Vancouver**, Colombie Britannique), pour assembler en France des piles à combustibles de plus de 1 MW destinées au stockage d'électricité renouvelable (solaire ou éolien). <https://www.usinenouvelle.com/article/comment-hydrogene-de-france-va-produire-des-piles-a-combustible-geantes-a-bordeaux.N912044>
- Conseil du Groupe **Médiaperformances** dans la mise en place d'une joint-venture **ShopAdvizor** avec le groupe espagnol **BVS**, pour en faire un leader français du shopper marketing. <https://mediaperformances.net/news/lancement-de-la-plate-forme-davis-clients-shopadvizor/>
- Défense d'un laboratoire français, leader mondial sur ses spécialités, contre ses ex-distributeur et agent algériens conduisant à deux arrêts de la Cour d'appel de Paris les déboutant de leurs demandes d'indemnités présentées sur le fondement de ruptures brutales et fautives de leur contrat

Arbitrato e contenzioso internazionale

- [France – Sudden termination of international contracts : How to master sudden termination](#), Legalmondo, décembre 2019
- [Le droit applicable à la rupture brutale de relations commerciales internationales](#), Actualité Distribution/Concurrence, octobre 2018
- [Rupture brutale de relations commerciales et détermination du juge internationalement compétent](#), Actualité Distribution/Concurrence, mars 2017
- « Litigating for your distribution right: how to select the best forum?: the French example », séminaire AIJA-IBA/SIL, 2016, orateur
- « Brussels I recast (EU regulation 1215/2012) jurisdiction and enforcement of judgments in the EU: what's new for EU and non-EU litigators? », Séminaire PLG, 2015
- « The Corman Collins case: the likening of a distribution contract to a service contract and its impact on jurisdiction rules », Séminaire IDI, 2014, orateur
- « The new French law on international arbitration (French decree of 13 January 2011) », newsletter droit de l'arbitrage, AIJA, Printemps 2011
- « The new French rules on international arbitration » séminaire PLG, 2011, orateur

Distribuzione, agenzia, franchising e vendita

- [Fautes réciproques de l'agent commercial et de son mandant. Qui gagne ?](#), janvier 2020
- [Quel contrat pour votre développement international ?](#), Atelier BCI, janvier 2020
- [Comment établir la réticence dolosive du vendeur ?](#) Expression, septembre 2019
- [Clause de non réaffiliation et loi Macron](#), Expression, mars 2019
- [Le droit à commission de l'agent commercial](#), Expression, janvier 2019

- [Comment négocier un contrat de distribution export](#), atelier Food Loire, novembre 2018
- [Secret des affaires et franchise](#), Expression, septembre 2018
- [Sécuriser son contrat de distribution internationale : le quiz !](#) Conférence Open de l'International, Bretagne Commerce International - BCI, juillet 2018
- L'état de faiblesse du mandant : un risque civil et pénal pour l'agent immobilier, Expression, juin 2018
- [L'impact de la réforme du droit des contrats sur les contrats de distribution](#), [Actualité Distribution/Concurrence](#), mai 2018
- [La faute grave de l'agent commercial découverte après la fin du contrat](#), [Actualité Distribution/Concurrence](#), mars 2018
- [L'effectivité de l'information précontractuelle du franchisé doit être contrôlée par les tribunaux](#), Expression, mars 2018
- [Vente en ligne sur des plateformes tierces et distribution sélective](#), [Actualité Distribution/Concurrence](#), décembre 2017
- [L'obligation d'information précontractuelle du concédant et du franchiseur](#), [Actualité Distribution/Concurrence](#), novembre 2017
- [Franchise Networks and the employment act](#), Legalmondo, octobre 2017
- [Le cadre juridique de la distribution pharmaceutique en Europe](#), Séminaire AIJA, octobre 2017
- [Du nouveau en distribution sélective](#), [Actualité Distribution/Concurrence](#), septembre 2017
- [La nullité relative du mandat incomplet](#), Expression A-L, juin 2017
- [Agent commercial : faute grave et devoir de loyauté](#), [Actualité Distribution/Concurrence](#), juin 2017
- « Le risque de requalification de l'agent commercial en salarié », Expression, janvier 2017
- « Adapter votre contrat d'agent commercial à l'international », Bretagne Commerce International, séminaire Quimper et Rennes, décembre 2016
- « Comment rédiger des CGV à l'export », séminaires Bretagne Commerce International, Brest et Saint-Brieuc, novembre 2016
- « Les réseaux de franchise face à l'instance de dialogue social », Expression, septembre 2016
- « Les différents schémas de développement à l'international », Open de l'International, Bretagne Commerce International, 2016, orateur
- « The French contract law reform », International commercial transactions, franchising and distribution committee newsletter, American Bar Association-SIL, été 2016
- « L'impact de la réforme du droit des contrats sur les contrats de franchise », Expression, juillet 2016
- « Selling and acquiring a franchise network », séminaire Franchise, octobre 2015, orateur
- « The distribution of pharmaceuticals and medical devices », congrès AIJA 2015, rapport national (prix du meilleur rapport national)
- « Kit de survie pour la négociation d'un contrat de distribution internationale », Open de l'International, Bretagne Commerce International, 2015, orateur
- « Le pouvoir de négociation de l'agent commercial », Expression, 2015
- « Atelier sur la vente internationale », Open de l'International, Bretagne Commerce International, 2014, orateur
- « La distribution internationale », séminaire CC&I Centre International, 2013
- « International sale of goods: how to terminate a contract in accordance with CISG? », Conférence du Barreau de Québec/ABA Section of international law, 2013
- « The termination of commercial agency contracts: special v. ordinary rules », newsletter droit de la distribution, AIJA, 2012
- « Le cadre contractuel de la vente internationale », séminaires CC&I Paris et CC&I Centre International, 2012
- « International sale of goods - contractual clauses: the termination of the contract », International contract academy on retail, 2012

- « Les conditions générales de vente export », séminaire CC&I Côtes d'Armor-Bretagne Ecobiz, 2012
- « La vente à l'export », séminaire CC&I Centre international, 2012
- « Hardware and software bundled sales in the light of the 2005 EC Unfair commercial practices directive », newsletter droit de la distribution, AIJA, Automne 2011
- « Distribution: the costs of terminating the contract under French law, seminar on distributing in Europe: is the UE an even ground? », séminaire AIJA, 2011
- « International works sub-contracting : foreign subcontractors saved by French law », newsletter droit de la distribution, AIJA, 2011
- « Droit à commissions : quand naît-il ? », Expression, août 2011
- « Le négociateur indépendant est-il nécessairement un agent commercial », Expression, juin 2011
- « Commission agents in the retail business : the (French) never-ending story », newsletter droit de la distribution, AIJA, 2011
- « Expanding business abroad : how to help clients play internationally », séminaire AIJA 2010, organisateur et orateur
- « Show me the goods first : securing international trade transactions », congrès AIJA, 2010, rapporteur national
- « Pre-contractual information obligations in French commercial contracts », newsletter droit de la distribution, AIJA, Été 2010
- « The moving and uncertain boundaries of the commercial agent status », newsletter droit de la distribution, AIJA, Printemps 2010

Concorrenza e pratiche restrittive

- [France – Ban of online sales for distributors](#), Legalmondo, décembre 2018
- [Un fournisseur peut-il interdire à ses distributeurs agréés la vente de ses produits sur internet : Le point après la Décision Stihl](#), Actualité Distribution/Concurrence, novembre 2018
- [Rupture brutale de relations commerciales établies : le quiz !](#), Atelier AFJE, octobre 2018
- [E-commerce, prix de revente imposés et algorithmes](#), Actualité Distribution/Concurrence, juillet 2018
- [EU geoblocking ban – New strategy for e-commerce websites](#), Legalmondo, juin 2018
- [Distribution exclusive, restriction territoriale et geoblocking](#), Actualité Distribution/Concurrence, avril 2018
- [La réparation du préjudice économique](#), Actualité Distribution/Concurrence, février 2018
- [L'appréciation du caractère établi des relations commerciales](#), Actualité Distribution/Concurrence, septembre 2017
- [Conditions catégorielles de vente et politique commerciale différenciée](#), Actualité Distribution/Concurrence, juillet 2017
- [Les nouvelles règles favorisant l'indemnisation des victimes de pratiques anticoncurrentielles](#), Actualité Distribution/Concurrence, avril 2017
- « Le prix, résultant de la négociation commerciale, peut être contrôlé par le juge sur le fondement du déséquilibre significatif », Actualité Distribution/Concurrence, février 2017
- « Nouvelles règles en matière de transparence tarifaire et de pratiques restrictives de concurrence », Actualité Distribution/Concurrence, janvier 2017
- « La loi Macron et les réseaux de franchise », Expression, novembre 2015
- « L'action de groupe : quels sont les risques réels pour les professionnels ? », Expression, janvier 2015
- « Piercing the corporate veil in antitrust cases: the notion of parental liability under competition rules in Europe », séminaire AIJA, 2013, orateur

- « Les stratégies d'accords verticaux sur des marchés globaux », conférence AIJA, 2012, co-organisateur et modérateur
- « Sudden termination of established business relationships: beware, another victim may be coming! », newsletter droit de la distribution, AIJA, Printemps 2012
- « Overriding mandatory rules of law with a special regard to claims relating to the termination of distribution agreements », séminaire AIJA, 2012, orateur
- « The new competition rules on vertical restraints: what's new? (market share and agency agreements) »: congrès AIJA, 2011, rapporteur national
- « Giving prior notice of the termination of a commercial relationship : the French touch », newsletter droit de la distribution, AIJA, Automne 2010

Propriété intellectuelle, internet e dati personali

- [Vigilance accrue pour les fichiers clients constitués de données personnelles intimes](#), Expression, juillet 2019
- [Critiquer un concurrent ou ses produits ou services : libre expression, diffamation ou dénigrement ?](#) Expression, mai 2019
- L'activité des agents immobiliers dans le collimateur de la CNIL, Expression, novembre 2018
- [Coaching des élèves ingénieurs sur les aspects juridiques de leurs projets innovants](#), Sup'Biotech, octobre 2018
- [Marketing direct et RGPD](#), Expression, août 2018
- [GDPR and protection of personal data in the EU and outside](#), ABA SIL Conference, avril 2018
- [Le service d'intermédiation proposé par Uber n'est pas un service électronique](#), Actualité Distribution/Concurrence, janvier 2018
- [EU Court of Justice – Uber is not a digital service](#), Legalmondo, décembre 2017
- [La conception et la distribution des objets connectés et les nouvelles règles de protection des données personnelles](#), Actualité Distribution/Concurrence, mai 2017
- [Impact du RGPD sur l'organisation et l'activité des entreprises](#), Atelier AFJE, mai 2017
- « French privacy laws and the use of personal or professional devices at work », Privacy, E-commerce and Data Security Committee newsletter, American Bar Association-SIL, été 2015
- « La consultation par l'employeur des SMS de ses salariés », Expression, juillet 2015
- « Comment constituer son capital immatériel ? », Expression, mai 2014
- « Les nouvelles règles directrices relatives aux cookies fixent des règles réalistes pour l'information préalable de l'internaute et son consentement », Privacy, E-commerce and Data Security Committee Newsletter, American Bar Association-SIL, mars 2014
- « Contracts for undeclared customer files voidable in France », Privacy, E-commerce and Data Security Committee Newsletter, American Bar Association-SIL, décembre 2013
- « La cession d'un fichier non déclaré à la CNIL est nulle », l'Usine Nouvelle, 21 novembre 2013
- « Geographical indications: Champagne, café de Colombia, Ceylon Tea, Pisco (de Chile o de Perù): all different products, but similar issues », Congrès AIJA, 2013, co-rapporteur national
- « Démarchage par e-mail et SMS : les prospects sont maîtres du jeu », Expression, août 2012
- « Les labels et la publicité des produits agroalimentaires bio », séminaire AIJA, 2010, orateur

Sponsorizzazione e sport

- Interviews sur l'ambush marketing et la possibilité pour les marques d'exploiter subtilement l'actualité sportive (journal l'Equipe 25 février 2014 et 19 juin 2014)
- « Funding and restructuring football clubs in today's market », congrès AIJA, 2013, prix du meilleur rapport national, rapporteur national et paneliste

- « Sponsorship of sporting events and ambush marketing after London 2012 - where are we at? », congrès AIJA, 2012, prix du meilleur rapport national, co-rapporteur national (commissions IP, Technology, Media and Telecommunications and Sports law)
- « Legal challenges of the organization of major events: ambush marketing » conférence AIJA, 2011, orateur
- « Endorsement and sponsoring contracts in French sports law », Instituto Brasileiro de Direito Desportivo, 2008, orateur
- « Sponsoring contracts and image rights », congrès AIJA, 2008, orateur

Insegnamenti

- Distribution internationale (Master 2 distribution/concurrence), 1999 à 2003, chargé d'enseignement à l'Université du Mans
- Droit du commerce international (Master 1 de droit des affaires et de droit international), 1993 à 2000, chargé de cours à l'Université de Paris I (Panthéon-Sorbonne)
- Mission d'enseignement en droit commercial international et en droit européen des faillites à la Faculté de droit de Bucarest (Roumanie), détaché par l'Ordre des avocats au barreau de Paris, 1998